La start-up OSVFINDER (siège social à Marseille/Bouches-du-Rhône), qui met en lien armateurs et donneurs d’ordres dans l’offshore, connaît un développement rapide. Son site internet permet en effet à un opérateur offshore – compagnie pétrolière ou contracteur – de trouver en quelques clics les navires disponibles et les plus proches sur zone et de conclure un affrètement. "Notre objectif est de supprimer les intermédiaires et de rendre transparent un marché où beaucoup d’acteurs avaient tendance à se cacher", explique Rémy Ausset au MARIN / **T :** 02.99.32.58.80. Ce jeune Marseillais diplôme de Kedge a créé l’an passé sa start-up dans sa ville natale. Avec un modèle économique basé sur l’abonnement sans commission sur les transactions, le démarrage est très rapide avec près de 400 000 euros de levée de fonds auprès d’investisseurs privés. www.osvfinder.com